

Führen nach der Kaizen-Philosophie

Unsere Teilnehmer haben wie folgt beurteilt: in % ausgedrückt

Teilnehmeranzahl:		8 Pers.	
Abgegebene Beurteilungen		8 Pers.	100%
1. Zufriedenheit mit dem Verhandlungs-Training	ja	8	100%
	nein	0	0%
	Gesamt	8	100%
2. Erwartungen erfüllt	übertroffen	2	25%
	ja	6	75%
	nein	0	0%
	Gesamt	8	100%
3. Veranstaltungsorganisation im Vorfeld			
4. Veranstaltungsbetreuung vor Ort			
5. Wie wahrscheinlich ist es, dass Sie diese Veranstaltung weiterempfehlen?	sehr wahrscheinlich	5	63%
		3	38%
		0	0%
		0	0%
	nicht wahrscheinlich	0	0%
	Gesamt	8	100%
6. Wie wahrscheinlich ist es, dass Sie Business Circle weiterempfehlen?			

7. Referentenbeurteilungen

Beurteilung der Referenten nach Schulnotensystem (Beurteilungssystem: 1=Sehr gut, 2 = gut, 3 = befriedigend, 4 = enttäuschend)

Hinweis: Bitte beachten Sie, daß nicht alle Teilnehmer alle Fragen beantwortet haben, weshalb in Summe nicht immer 100% im Prozent-Ergebnis zustandekommen können.

	Fachliche Kompetenz	Präsentation	Praxisrelevanz	Dokumentation
Dr. Mario Buchinger	1,00	1,29	1,00	1,29

Anmerkungen:
 - tolle Gruppe, habe einiges mitgenommen
 - fachlich top, gut visualisiert, tolles Team

Besonders gut hat mir gefallen:

- Praxis, Know how, Zuhören, Diskussion
- klarer Vortrag, lebendig, guter Bogen über den Themenkreis
- guter Überblick, verständlich, gut auf Fragen eingegangen, Kaizen-Kultur
- Praxisbeispiele, strukturierte Vorgehensweise
- Erfahrung des Vortragenden

Wie kommentieren Sie diese Veranstaltung?

Wolfgang Helm, Bereichsleiter Vertrieb Einzelhandel, SPAR Österreichisches Handels AG
 Kaizen - so verschlossen und geheimnisvoll wie Japan. Wird von Herrn Buchinger in das Licht gerückt und perfekt mit vielen Beispielen erklärt.
Brigitte Stingl, Pflegedirektorin, LKH Villach
 Einzigartig!
Irene Ausserlechner, Stabstelle Pflegedirektion/Prozessmanagement
 Sehr gute Ansätze und Ideen für die Praxis.